



АНО «ЦЕНТР ЭКСПОРТА ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ»

приглашает экспортно ориентированные малые и средние предприятия (МСП) региона принять участие в мероприятиях Центра в мае-августе 2019 г:

Дата	Мероприятие	Описание	Место проведения	Как принять участие
МАЙ 2019				
24 мая 2019 10.00 – 18.00	Экспортный семинар Школы экспорта «Документационное сопровождение экспорта»	Курс содержит сведения о законодательных актах, определяющих документационное обеспечение экспортной сделки; тарифном и нетарифном государственном регулировании экспортной деятельности; документационном обеспечении процедуры экспортного контроля; нормах валютного законодательства; ситуациях проведения дополнительной валютной или таможенной экспертизы и порядке оформления документов валютного контроля.	Ярославль, ул. Советская, 80	Участие для МСП бесплатное. По вопросам записи на семинар обращаться к Ольге Сафо, (4852)595835, saf@ric76.ru
30 мая 2019 10.00 – 15.30	Круглый стол «Выход на удаленные рынки». Практическое руководство» в рамках Дня предпринимателя	Эксперты по работе на рынках дальнего зарубежья помогут участникам разобраться в тонкостях сотрудничества с партнерами из Азии, Ближнего Востока, Северной Африки и Латинской Америки: «Рынок Азии. Возможности и ограничения (кейсы Китая и Вьетнама)» Кайгородов Валерий – генеральный директор SMM China Оксана Заиченко - Руководитель Делового центра Ассоциации Общество российско-вьетнамской дружбы «Особенности ведения бизнеса в странах Ближнего Востока и Северной Африки» Роман Гаврилин, руководитель зарубежного офиса Russian Promotion Group, г. Дубай, ОАЭ «Развивающиеся рынки для выхода на экспорт: страны Африки и Латинской Америки» Дьяченко Екатерина – основатель и руководитель онлайн площадки B2B экспорт	Ярославль, Которосльская наб., 26, гостиница «Юбилейная», зал Серебряный	Участие для МСП бесплатное. По вопросам записи на мероприятие обращаться к Ларисе Кузьмичевой, (4852)595835, kuzmicheva@ric76.ru

ИЮНЬ 2019

02 июня -06 июня 2019	Бизнес-миссия в г.Баку, Азербайджан	<p>В программе бизнес-миссии: профильные встречи на предприятиях, В2В переговоры с потенциальными партнерами, встречи с ассоциациями предпринимателей, Торговыми представителями РФ за рубежом</p> <p>Большой интерес для российских экспортеров представляет поставка материалов и оборудования в приоритетные сектора экономики Азербайджана, закрепленные в государственных программах развития до 2025 года и имеющие растущую потребность в закупках для производственного процесса: сельское хозяйство, пищевое производство, HoReCa, строительство, машиностроение, химическая промышленность, мебельное производство, медицина, автомобилестроение, логистика.</p>	Баку, Азербайджан	<p>Центр экспорта помогает подготовить и перевести коммерческое предложение и презентационные материалы, подбирает индивидуально под профиль каждой компании потенциальных партнеров, ведет предварительные переговоры, организует В2В-встречи, оплачивает услуги переводчика и трансфер, арендует зал для переговоров. Участник оплачивает перелет, пребывание.</p> <p>По вопросам участия в бизнес-миссиях обращаться к Елене Гогиной +7 (4852) 59-58-35, gogina@ric76.ru</p>
6 июня 2019 10.00 – 18.00	Экспортный семинар Школы экспорта «Таможенное регулирование экспорта»	<p>Курс последовательно описывает основные таможенные операции: выбор таможенной процедуры, определение кода ТН ВЭД и страны происхождения товара; расчет таможенной стоимости экспортируемой продукции; сбор разрешительных документов для последующего декларирования товаров; уплата таможенных платежей и пошлин; взаимодействие с органами таможенного контроля для оформления вывозимых товаров и защита прав экспортера от неправомерных решений или бездействия сотрудников таможенного ведомства</p>	Ярославль, ул. Советская, 80	<p>Участие для МСП бесплатное.</p> <p>По вопросам записи на семинар обращаться к Ольге Сафо, (4852)595835, saf@ric76.ru</p>
18-19 июня 2019 10.00 – 18.00	Финансовые инструменты экспорта	<p>В курсе на практических примерах показан порядок расчета стоимости экспортного контракта; представлены инструменты финансирования внешнеторговой сделки и алгоритм выбора наиболее релевантных из них с учетом условий экспортного контракта; проанализированы потенциальные финансовые риски, связанные с кредитованием иностранного покупателя, использованием различных методов платежей и работой зарубежных банков, и сформулированы этапы ведения переговоров с институтом государственной финансовой поддержки экспорта при запросе финансирования.</p>	Ярославль, ул. Советская, 80	<p>Участие для МСП бесплатное.</p> <p>По вопросам записи на семинар обращаться к Ольге Сафо, (4852)595835, saf@ric76.ru</p>

ИЮЛЬ 2019

<p>01.07 – 04.07. 2019</p>	<p>Бизнес-миссия в г. Минск, республика Беларусь</p>	<p>В программе бизнес-миссии: профильные встречи на предприятиях, B2B переговоры с потенциальными партнерами, встречи с ассоциациями предпринимателей, Торговым представителем РФ в республике Беларусь</p> <p>Республика Беларусь – традиционный партнер многих предприятий Ярославской области, занимает второе место среди импортеров продукции региона. Личные встречи и посещение потенциальных деловых партнеров дают возможность достичь договоренностей по заключению экспортных сделок.</p>	<p>Минск, Беларусь</p>	<p>Условия участия для компаний МСП: Центр экспорта помогает подготовить и перевести коммерческое предложение и презентационные материалы, подбирает индивидуально под профиль каждой компании потенциальных партнеров, ведет предварительные переговоры, организует B2B-встречи, оплачивает услуги переводчика и трансфер, арендует зал для переговоров. Участник оплачивает перелет, пребывание и визу.</p> <p>По вопросам участия в бизнес-миссии обращаться к Владе Галаниной +7 (4852) 59-58-35, galanina@ric76.ru</p>
<p>08.07 – 12.07. 2019 (даты уточняются)</p>	<p>Бизнес-миссия в г. Лион, Франция</p>	<p>В программе бизнес-миссии: профильные встречи на предприятиях, B2B переговоры с потенциальными партнерами, встречи с ассоциациями предпринимателей, Торговым представителем РФ во Франции</p> <p>Лион – второй по концентрации город частного предпринимательства во Франции, в котором насчитывается свыше 35 000 частных предприятий и учреждений. По статистике за 2018 год Франция стоит на пятом месте среди основных торговых партнеров Ярославской области. Активно экспортируются двигатели, части подъемного, дорожно-строительного и горного оборудования, фанера и пиломатериалы, кабельная продукция, стеклотара, оксиды металлов, пластмассы и РТИ.</p>	<p>Лион, Франция</p>	<p>Условия участия для компаний МСП: Центр экспорта помогает подготовить и перевести коммерческое предложение и презентационные материалы, подбирает индивидуально под профиль каждой компании потенциальных партнеров, ведет предварительные переговоры, организует B2B-встречи, оплачивает услуги переводчика и трансфер, арендует зал для переговоров. Участник оплачивает перелет, пребывание и визу.</p> <p>По вопросам участия в бизнес-миссии обращаться к Елене Гогиной +7 (4852) 59-58-35, gogina@ric76.ru</p>

АВГУСТ 2019

26-29 августа 2019	MIMS Automechanika Moscow	<p>Лидирующая в России и странах Восточной Европы выставка запасных частей, автокомпонентов, оборудования и товаров для технического обслуживания автомобиля. Прямые контакты с ключевыми дистрибьюторами, байерами, импортерами, крупными розничными сетями. B2b-встречи с представителями закупочных сетей и оптовыми компаниями. Увеличение объема и географии продаж</p> <p>Для участия в коллективном стенде приглашаем компании МСП, занимающиеся производством и продажей:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Автозапчастей и автокомпонентов; - Аксессуаров и товаров для тюнинга; - Автоэлектрики и автоэлектроники; - Мойки и ухода за автомобилем; - Ремонта и технического обслуживания автомобиля; - Управления и информационных технологий в автобизнесе. 	ЦВК "Экспоцентр", Москва	<p>Условия участия: Центр экспорта оплачивает аренду, застройку стенда, регистрационный взнос; участник оплачивает проезд и пребывание</p> <p>По вопросам участия в выставке обращаться к Екатерине Ушаковой +7 (4852) 59-58-35, ushakova@ric76.ru</p>
---------------------------	--	---	--------------------------------	--

УСЛУГИ ЦЕНТРА ЭКСПОРТА:

Вы можете воспользоваться мерами поддержки и услугами, предлагаемыми экспортно ориентированным предприятиям региона. Услуги предоставляются компаниям малого и среднего предпринимательства на бесплатной основе или на условиях софинансирования.

<p>Бесплатно:</p> <ul style="list-style-type: none"> - консультации по экспортной деятельности(проверка контрагента, первичный анализ рынка, таможенные, юридические, финансовые вопросы и др.) - перевод презентационных и иных материалов на иностранные языки - подготовка презентационных материалов на иностранном языке (видеоролик/презентация/буклет) - подготовка коммерческого предложения на иностранном языке - поиск партнера в зарубежной стране - подготовка, экспертиза и сопровождение экспортного контракта - организация участия в международной выставке в России и за рубежом с индивидуальным стендом 	<p>При софинансировании со стороны МСП:</p> <ul style="list-style-type: none"> - содействие в оформлении разрешительной документации/сертификации на зарубежные рынки - маркетинговое исследование - создание сайта на иностранном языке
---	--

По вопросам получения услуг можно обратиться к любому специалисту Центра.

Телефон (4852) 59-58-35, e-mail: info@ric76.ru

Дополнительная информация: сайт exportcenter76.ru, страницы Центра экспорта Ярославской области в Facebook, Instagram, ВКонтакте

Наш адрес: г. Ярославль, ул. Свердлова, 25 Д, центр «Мой бизнес», 3 этаж